



Chambre  
de **Métiers**  
et de l'**Artisanat**  
PAYS DE LA LOIRE

**CMA FORMATION**

# CAP ÉQUIPIER POLYVALENT DU COMMERCE

Niveau 3 RNCP40994

## ➤ OBJECTIFS

- Réceptionner et suivre les commandes
- Mettre en valeur et approvisionner l'unité commerciale
- Conseiller et accompagner le client dans son parcours d'achat
- Maîtriser les enseignements généraux de la formation pour mieux intégrer le monde professionnel

## ➤ DÉLAIS ET MODALITÉS D'ACCÈS

- Candidature ouverte toute l'année, pour une entrée en formation principalement en septembre ou en octobre
- Parcours adapté possible tout au long de l'année en fonction des profils et des situations
- Pré-inscription sur [cma-formation-paysdelaloire.fr](http://cma-formation-paysdelaloire.fr)
- Admission sur dossier et possibilité d'entretien

## ➤ ACCESSIBILITÉ

Les personnes qui rencontreraient des difficultés issues d'une situation de handicap, même léger, sont priées de bien vouloir contacter notre référent handicap, présent sur chacun de nos centres de formation, afin d'établir les modalités d'accessibilité et d'adaptation à la formation

Voir site CMA Formation : <https://www.urmapaysdelaloire.fr/accessibilite-handicap>

## ➤ PUBLIC

- En alternance : public éligible au contrat d'apprentissage ou au contrat de professionnalisation
- En formation continue : tout public désirant se former - se perfectionner - se reconverter

## ➤ PRÉREQUIS

- Formation en 2 ans : pas de prérequis
- Formation en 1 an : être titulaire d'un diplôme de niveau 3 de l'éducation nationale

## ➤ DURÉE

- 2 ans en alternance 910 h en Centre de formation
- 1 an si diplôme de niveau 3 validé, 455 h en Centre de formation

## ➤ TARIF

- Contrat en alternance : prise en charge selon les coûts définis par l'OPCO de l'entreprise formatrice
- Stagiaires de la formation professionnelle prise en charge possible en fonction du statut et des droits acquis
- Coût de la formation : nous consulter pour devis
- Consulter les tarifs France Compétences à titre indicatif : <https://www.francecompetences.fr/base-documentaire/referentiels-et-bases-de-donnees/>



## MODALITÉS D'ÉVALUATION

Suivi pédagogique et évaluation des acquis en centre de formation et en entreprise

Examen final ponctuel ou Contrôle en Cours de Formation (CCF)

La certification peut être acquise par blocs de compétences capitalisables pour les candidats préparant l'examen du CAP dans le cadre de la formation professionnelle continue ou de la validation des acquis de l'expérience.

## MÉTHODES MOBILISÉES

Formation en alternance en centre de formation et en entreprise

Accompagnement individualisé

Mise en situation de cas concrets avec des apports théoriques et pratiques

Livret d'alternance numérique

Visite en entreprise

### Moyens techniques :

Salles de formation, salles informatiques, plateaux techniques modernes et équipés

### Encadrement :

Formation encadrée par des professeurs de matières techniques et générales, ainsi que par un maître d'apprentissage ou tuteur en entreprise

## CONTENUS

Consulter le contenu de la formation et les blocs de compétences en vous rendant sur le site CMA Formation :

<https://www.urmapaysdelaloire.fr/cap-equipier-polyvalent-du-commerce>

## OFFRE DE FORMATION DE LA CMA

<b>Niveau 5</b>	<b>BTS</b> Brevet de Technicien Supérieur	
<b>Niveau 4 (Bac)</b>	<b>BAC PRO</b> TERMINALE Bac Professionnel	
<b>Niveau 3</b>	<b>CAP</b> Certificat d'Aptitude Professionnel	<b>BAC PRO</b> PREMIERE & SECONDE Bac Professionnel

## LIEUX ET COORDONNÉES

### LA ROCHE-SUR-YON

02 51 36 53 00 - [accueilcfp85@cma-paysdelaloire.fr](mailto:accueilcfp85@cma-paysdelaloire.fr)

## DÉBOUCHÉS

Employé de libre-service, de grande surface, de rayon

Équipier de vente, équipier polyvalent, équipier de caisse, équipier de commerce

Employé de libre-service caissier, caissier de libre-service, hôte de caisse

Employé de commerce

Vendeur en produits frais commerce de gros ou détail, en alimentation générale, en produits utilitaires, en prêt-à-porter, en confection

## SUITE DE PARCOURS

Bac pro Métiers du commerce et de la vente option A animation et gestion de l'espace commercial

Bac pro Métiers du commerce et de la vente option B prospection clientèle et valorisation de l'offre commerciale

MC Assistance, conseil, vente à distance

## ÉQUIVALENCE / PASSERELLE

Pas d'équivalence pas de passerelle pour cette certification

**Certificateur :** Ministère de l'Education Nationale et de la Jeunesse

**Date d'enregistrement :** 30-06-2025

<https://www.francecompetences.fr/recherche/nscp/40994/>

## LES DE LA CMA PAYS DE LA LOIRE

- Le Centre de Formation « leader » pour l'Artisanat, avec 9 sites proches de vous !
- Plus de 100 formations parmi 50 métiers
- Un accompagnement vers 5 000 entreprises qui forment et qui recrutent
- Des équipes d'experts pour vivre ta passion, créer ton destin !
- Au quotidien : des innovations, des outils numériques, des plateaux techniques à la pointe des dernières technologies
- Une chance pour chacun : parcours individualisé, publics en situation de handicap
- Des opportunités pour créer une entreprise, partir à l'étranger, gagner des concours

 FORMATION



Erasmus+

[cma-formation-paysdelaloire.fr](http://cma-formation-paysdelaloire.fr)

Suivez-nous sur les réseaux sociaux :

