



Chambre
de **Métiers**
et de l'**Artisanat**
PAYS DE LA LOIRE

CMA FORMATION



BAC PRO MÉTIERS DU COMMERCE ET DE LA VENTE OPTION A ANIMATION ET GESTION DE L'ESPACE COMMERCIAL Niveau 4 RNCP38399

OBJECTIFS

Conseiller et vendre
Suivre les ventes
Fidéliser la clientèle et développer la relation client
Animer et gérer l'espace commercial
Maîtriser les enseignements généraux de la formation pour mieux intégrer le monde professionnel

DÉLAIS ET MODALITÉS D'ACCÈS

Candidature ouverte toute l'année, pour une entrée en formation principalement en septembre ou en octobre.
Parcours adapté possible tout au long de l'année en fonction des profils et des situations.
Pré-inscription sur cma-formation-paysdelaloire.fr
Admission sur dossier et possibilité d'entretien

ACCESSIBILITÉ

Les personnes qui rencontreraient des difficultés issues d'une situation de handicap, même léger, sont priées de bien vouloir contacter notre référent handicap, présent sur chacun de nos centres de formation, afin d'établir les modalités d'accessibilité et d'adaptation à la formation

Voir site CMA Formation : cma-formation-paysdelaloire.fr/accessibilite-handicap

PUBLIC

En alternance : public éligible au contrat d'apprentissage ou au contrat de professionnalisation
En formation continue : tout public désirant se former - se perfectionner - se reconverter
VAE : Public éligible à la validation des acquis de l'expérience

PRÉREQUIS

Aucun prérequis

Information complémentaire : réduction de la durée de la formation après étude du dossier article L 6222-7-1 du code du travail

DURÉE

3 ans en alternance, 1860 h en Centre de formation

2 ans si diplôme de niveau 3 validé, 1400 h en Centre de formation

Rythme Alternance :

Année 1 : 1 semaine sur 3 en Centre de formation

Année 2 et 3 : 1 semaine sur 2 en Centre de Formation ou 2 jours/3 jours

TARIF

Contrat en alternance : prise en charge selon les coûts définis par l'OPCO de l'entreprise formatrice

Stagiaires de la formation professionnelle prise en charge possible en fonction du statut et des droits acquis

Coût de la formation : nous consulter pour devis

Consulter les tarifs France Compétences à titre indicatif : <https://www.francecompetences.fr/base-documentaire/referentiels-et-bases-de-donnees/>



MODALITÉS D'ÉVALUATION

Suivi pédagogique et évaluation des acquis en centre de formation et en entreprise

Examen final ponctuel ou Contrôle en Cours de Formation (CCF)

La certification peut être acquise par blocs de compétences capitalisables pour les candidats préparant l'examen du baccalauréat professionnel dans le cadre de la formation professionnelle continue ou de la validation des acquis de l'expérience.

MÉTHODES MOBILISÉES

Formation en alternance en centre de formation et en entreprise

Formation en présentiel, FESTA (formation en situation de travail appliquée à l'apprentissage) et activités pédagogiques à distance possibles

Accompagnement individualisé

Mise en situation de cas concrets avec des apports théoriques et pratiques

Livret d'alternance numérique

Visite en entreprise

Moyens techniques :

Salles de formation, salles informatiques, plateaux techniques modernes et équipés

Encadrement :

Professeurs d'enseignement professionnel, experts techniques avec titre, diplôme et expérience professionnelle dans le métier enseigné

Professeurs diplômés pour les enseignements généraux

Maître d'apprentissage ou tuteur en entreprise

CONTENUS

Consulter le contenu de la formation et les blocs de compétences en vous rendant sur le site CMA Formation :

<https://cma-formation-paysdelaloire.fr/bac-pro-metiers-du-commerce-et-de-la-vente>

OFFRE DE FORMATION DE LA CMA

Niveau 5	BTS Brevet de Technicien Supérieur	
Niveau 4 (Bac)	BAC PRO TERMINALE Bac Professionnel	
Niveau 3	CAP Certificat d'Aptitude Professionnelle	BAC PRO PREMIERE & SECONDE Bac Professionnel

LIEUX ET COORDONNÉES

LA ROCHE-SUR-YON

02 51 36 53 00 - accueilcfp85@cma-paysdelaloire.fr

DÉBOUCHÉS

Vendeur-conseil, conseiller de vente, conseiller commercial, assistant commercial, télé-conseiller, assistant administration des ventes, chargé de clientèle, employé commercial, vendeur qualifié, vendeur spécialiste

SUITE DE PARCOURS

BTS Management Commercial Opérationnel

BTS Négociation et Digitalisation de la Relation Client

BTS Technico-Commercial

BTS Support à l'Action Managériale

BTS Comptabilité Gestion

BTS Gestion de la PME

ÉQUIVALENCE / PASSERELLE

Pour connaître les équivalences de diplômes, accédez au site d'ENIC – NARIC France :

<https://www.france-education-international.fr/hub/reconnaissance-de-diplomes>

Pas de passerelle pour cette certification

Certification professionnelle reconnue en correspondance totale : RNCP32208 - BAC PRO - Métiers du commerce et de la vente Option A Animation et gestion de l'espace commercial

Certificateur : Ministère de l'Education Nationale et de la Jeunesse

Date d'enregistrement : 19-12-2023

<https://www.francecompetences.fr/recherche/rncp/38399/>

LES DE LA CMA PAYS DE LA LOIRE

- Le Centre de Formation « leader » pour l'Artisanat, avec 9 sites proches de vous !
- Plus de 100 formations parmi 50 métiers
- Un accompagnement vers 5 000 entreprises qui forment et qui recrutent
- Des équipes d'experts pour vivre ta passion, créer ton destin !
- Au quotidien : des innovations, des outils numériques, des plateaux techniques à la pointe des dernières technologies
- Une chance pour chacun : parcours individualisé, publics en situation de handicap
- Des opportunités pour créer une entreprise, partir à l'étranger, gagner des concours

 **FORMATION**



Erasmus+

cma-formation-paysdelaloire.fr

Suivez-nous
sur les réseaux sociaux :

